



Franck Kalenga est le fondateur de Lantern Partners, un cabinet de consulting spécialisé dans l'assistance à des entreprises internationales qui cherchent à étendre leurs activités commerciales aux États-Unis ou qui veulent démarrer une nouvelle exploitation commerciale sur le territoire américain. Parlant couramment le français et l'anglais, ses services sont particulièrement appréciés par les entreprises francophones.

Franck travaille très étroitement avec des cabinets spécialisés dans le droit de l'immigration pour assurer la réussite complète des projets d'immigration de leurs clients. Il rédige notamment les Business Plans au format très particulier, tels que requis par l'administration américaine en appui des demandes des visas B, E-2, EB-5 et L.

Franck propose également des études de marché et des services d'analyse des projets de rachats de fonds de commerce. Après acquisition, il offre aussi des services de consultations en administration générale pour de nombreuses start-ups et les petites entreprises.

Expérience professionnelle:

Franck a commencé sa carrière comme analyste des études de marché et coordinateur d'achat pour une entreprise spécialisée dans les soins de longue durée pour les patients souffrant de la maladie d'Alzheimer. Il a ensuite travaillé pendant 5 ans dans une banque spécialisée dans le domaine de l'industrie du prêt hypothécaire.

Enfin, il a occupé le poste de vice-président des finances et de l'administration pendant 6 ans dans une entreprise de construction de taille moyenne (dans le secteur de la santé) où ses domaines de responsabilités comprenaient : présider le Comité consultatif exécutif et diriger plusieurs départements tels que la comptabilité et les finances, la gestion des risques, des contrôles de documents, l'administration générale, les département informatique et ressources humaines.

Entrepreneur dans l'âme, la piste professionnelle de Franck a surtout mis l'accent sur le travail avec les startups. Lantern Partners est son 3^{ième} projet en tant qu'entrepreneur/investisseur. Pour lui, le processus de création d'une entreprise à la base d'une idée, son financement, son organisation et le challenge de la faire fructifier comme une entreprise viable est incroyablement fascinant, passionnant et enrichissant. Son travail avec Lantern Partners lui permet le privilège de contribuer à ce processus avec une immense satisfaction.

Franck est un professionnel caractérisé par sa capacité d'apporter des résolutions uniques et variées aux problèmes le long du parcours de la startup tout en ne perdant pas de vue le but de la planification stratégique. Il est diplômé depuis 1999 de l'Université de Vanguard en Californie de Sud d'où il a obtenu sa licence de gestion d'entreprise avec accentuation sur la Finance.

Il peut être joint par email à franck@lantern-partners.com ou en téléphonant au (949) 795-2278.