

Représentant des ventes, services audiovisuels (secteur hôtelier)

Notre client œuvre dans le domaine des services audiovisuels et événementiels. L'organisation recherche un "représentant ventes et services clientèles aux événements" pour l'un de ses partenaires hôteliers.

Avantages à vous joindre à cet employeur:

vous ferez partie de la plus grande organisation en expérience de marque au monde en production de réunions, de conventions, d'événements spéciaux et de salons commerciaux. Vous bénéficiez d'une équipe de support pour les aspects techniques et administratifs. La liste de clients vous est fournie soit des clients de l'hôtel pré établis (warm sales.) Une panoplie d'avantages sociaux et des possibilités de développement de carrière au sein de l'organisation.

Si vous souhaitez faire le saut en vente auprès d'une clientèle d'affaires et que votre expérience est en service à la clientèle ou en vente dans un commerce de détail alors voici une opportunité professionnelle à saisir afin de développer vos compétences en développement des affaires et vos connaissances en matière de coordination de service audiovisuel pour les réunions et les événements corporatifs.

Sommaire des responsabilités

Cet emploi permet de vous réaliser professionnellement auprès du milieu corporatif et de l'événementiel, alliant votre capacité à convaincre et vos compétences pour clore des contrats. De plus, vous détenez des réalisations professionnelles qui vous permettront de remplir les responsabilités décrites ci-dessous.

- Proposer et vendre les services audiovisuels;
- Faire le suivi des ventes potentielles selon une liste de clients de l'hôtel;
- Agir comme représentant de la concession pour les services techniques envers la clientèle d'affaires et auprès des employés de l'hôtel;
- Préparer des devis, des bons de commande et de la correspondance;
- Effectuer des tâches administratives et suivre les budgets de projets;
- Contrôler l'inventaire des équipements audiovisuels sur le site;
- Coordonner les installations des équipements audiovisuels et aider au besoin;
- Collaborer avec l'équipe du siège social;
- Compléter les rapports hebdomadaires.

Profil recherché

Vous aimez le contact client, la négociation de contrat et le service à la clientèle. De plus, vous cherchez une opportunité de carrière pour développer vos compétences dans le milieu corporatif et événements d'affaires. Vous répondez aux critères et qualités énumérées ci-dessous.

- Détenir une formation pertinente
- 2 à 5 ans d'expérience pertinente touchant la vente ou le service à la clientèle
- Perspicace, bon jugement et fait preuve de tact dans ses communications avec autrui
- Excellentes habilités avec les outils informatiques, la suite Office et les CRM
- Maîtrise du français et anglais fonctionnel
- Excellentes qualités interpersonnelles et esprit d'équipe
- Excellente gestion du temps et des priorités
- Professionnel, organisé et autonome
- Expérience dans le secteur hôtelier (un atout)
- Connaissances en audiovisuel ou vente domaine hôtelier (un atout.)

Conditions et avantages

Poste permanent. Horaire de jour. Ce poste demande d'être disponible, au besoin, pour certains événements en dehors des heures d'affaires.

Salaire à discuter selon l'expérience et excellent programme d'avantages sociaux après la période de probation. Un cellulaire et un ordinateur portable sont fournis.

Lieux du travail: centre-ville de Québec.

**L'usage du masculin est utilisé à des fins d'allègement de texte et non à des fins discriminatoires. L'entreprise souscrit en matière d'équité. Seuls les candidats retenus seront contactés.