



EMPRENDE AHORA!

¿Tienes un plan B para tu economía?

¡Tenemos una propuesta que puede ser una gran oportunidad para ti!

PERSONAS Y FAMILIAS CONSTRUYENDO JUNTAS UN ACTIVO PARA CONSOLIDAR SU ECONOMÍA Y ALCANZAR LA PROSPERIDAD FINANCIERA.

DESARROLLO EMPRESARIAL

Punto de Contacto:
+52 (998) 2291407
contacto@emprendeahora.mx

La Fábula del Zorro en el Hoyo

“Lo que cuenta no es lo que usted va a hacer, sino lo que está haciendo” Napoleón Hill

Cierto zorro estaba corriendo, saltando y jugando en un campo grande, disfrutando de uno de los últimos días del verano. Cuando saltó sobre una cerca cayó justo en un hoyo que un granjero había hecho para obtener agua. El granjero no había conseguido casi nada de agua pero dejó el hoyo sin cubrir. El zorro, lleno de pánico, saltaba una y otra vez intentando escapar de su nueva prisión, pero no lo lograba y se estaba sintiendo muy fatigado, a la vez que mojado. Entonces, otro zorro iba pasando y asomó su cabeza por el hoyo y le preguntó qué estaba haciendo.

"Oh", dijo el zorro en el hoyo, "¿no has escuchado? Va a haber una gran sequía y esta va a ser únicamente el agua que va a estar disponible en la tierra. Yo puedo dejar que te unas y así no sufras de la sequía. Salta ahora y serás salvado".

El segundo zorro pensó en la oferta, y sintió que algo no andaba bien. Otro zorro estaba diciendo que quería salvar su vida, pero todo lo demás indicaba que debía correr.

"Ven acá", decía el primer zorro, "salta aquí, para que no mueras. El primer zorro estaba planeando saltar desde la espalda del segundo zorro y así liberarse, dejando al otro zorro en su lugar. Entonces, el segundo zorro se asomó al hoyo y dijo, "Regreso más tarde y me uno contigo". Pero se alejó de allí, dejando al primer zorro abandonado.



SOMOS FAMILIAS CONSTRUYENDO UN ACTIVO QUE CONSOLIDE SU ECONOMIA

EMPRENDE AHORA!

¿Tienes un plan B para tu economía?
¡Tenemos una propuesta que puede ser una gran oportunidad para ti!

PERSONAS Y FAMILIAS CONSTRUYENDO JUNTAS UN ACTIVO PARA CONSOLIDAR SU ECONOMÍA Y ALCANZAR LA PROSPERIDAD FINANCIERA.

DESARROLLO EMPRESARIAL

Punto de Contacto:
+52 (998) 2291407
contacto@emprendeahora.mx

MORALEJA

Cuando a la gente se le pide que haga algo, usualmente sigue sus instintos. Cuando algo no suena bien, la gente se excusa, miente, se resiste o huye de la situación. ¿Qué tipos de sentimientos genera usted en los demás? ¿Le mienten a usted? ¿Confían en usted? ¿Les agrada usted o los repele?

¿QUÉ MAS PODEMOS APRENDER DE ESTA HISTORIA?

Si usted quiere ser contado en el grupo de personas carismáticas, debe saber cómo leer a la gente y cómo lo leen ellos a usted. La mayoría de las personas no están muy entrenadas en el arte y la ciencia de la interacción humana y social. Simplemente experimentan sensaciones cuando están cerca de alguien; y estas sensaciones pueden ser positivas o negativas. Cuando usted interactúa con otras personas debe, no sólo cuidar de la primera impresión, sino también de todas las impresiones. La gente juzga a otros de forma consciente e inconsciente.

Hay que esforzarse en entender los detonantes subconscientes que determinan la forma como otras personas reaccionan ante usted y obtendrá gran confianza y carisma cuando aprenda, no sólo a leer a la gente, sino a detonar el tipo de sentimientos y estados de ánimo apropiados durante cada encuentro. Todo lo que usted haga y diga afectará las emociones de otros y la forma como ellos se sientan ante usted.



La mayoría de la gente piensa que si les damos a las personas toda la lógica, los hechos, y las cifras, todas las cosas van a resultar a nuestro favor. ¡Falso! Todos tenemos un lado lógico, pero los estudios demuestran que los seres humanos somos extremadamente emocionales. Nuestra mente subconsciente y nuestras emociones son factores que influyen poderosamente en nuestras decisiones y en la forma como reaccionamos y tratamos a otras personas. ¿Sabía usted que hasta el 95% de toda la influencia depende de los detonantes subconscientes? Esto significa que las inclinaciones -"me parece bien",

SOMOS FAMILIAS CONSTRUYENDO UN ACTIVO QUE CONSOLIDE SU ECONOMIA



EMPRENDE AHORA!

¿Tienes un plan B para tu economía?

¡Tenemos una propuesta que puede ser una gran oportunidad para ti!

PERSONAS Y FAMILIAS CONSTRUYENDO JUNTAS UN ACTIVO PARA CONSOLIDAR SU ECONOMÍA Y ALCANZAR LA PROSPERIDAD FINANCIERA.

DESARROLLO FINANCIERO

Punto de Contacto:
+52 (998) 2291407
contacto@emprendeahora.mx

"me parece correcto", "no confío en esa persona"- se basan en reacciones emocionales y subconscientes. El 95% del pensamiento y del sentimiento emocional ocurre en la mente inconsciente sin que siquiera nos demos cuenta de ello. En otras palabras, nuestra percepción consciente de la realidad es el resultado de los detonantes que tenemos en nuestro subconsciente.

Un detonante subconsciente es un sentimiento que dice "Me gusta/no me gusta esta persona". Todo lo que usted haga o diga puede detonar una respuesta (buena o mala) en los demás. Puede tratarse de su selección de palabras, su tono de voz, sus gestos, o su apariencia. También puede ser la atmósfera, el efecto de la música, o el estado de ánimo de la audiencia.



Cuando usted se hace carismático, está en condiciones de leer a las personas, de encontrar patrones en su comportamiento, y de saber qué tipo de emociones está generando usted en ellas. El comportamiento humano usualmente es predecible. Todos tenemos ciertos detonantes con los que reaccionamos ante las situaciones. El carisma a largo plazo depende de conocer esos detonantes y la forma como funcionan.

¿Comprende usted la importancia de entender por qué la gente hace lo que hace e introducirse dentro de sus mentes? ¿Qué piensan y sienten otras personas hacia usted? ¿Qué hay si usted supiera las preguntas y las objeciones que surgen en sus mentes? ¿Qué hay si usted supiera lo que verdaderamente los motiva? ¿Qué hay si usted pudiera determinar si le están diciendo la verdad o le están mintiendo? A medida que consideremos el tema de los detonantes subconscientes, comprenda que, como seres humanos, dedicamos poco tiempo a analizar el constante bombardeo de información que haya nuestro alrededor. No tenemos tiempo para procesar todo, así que desarrollamos esos atajos mentales. Tendemos a seguir a nuestros sentimientos, aun cuando no admitamos que lo hacemos.

Siempre tendemos a responder de acuerdo a nuestros instintos y a nuestra intuición, y a otras emociones basándonos en los detonantes subconscientes que responder basándonos en la lógica y en el razonamiento. Simplemente queremos sentirnos bien con

SOMOS FAMILIAS CONSTRUYENDO UN ACTIVO QUE CONSOLIDE SU ECONOMIA



EMPRENDE AHORA!

¿Tienes un plan B para tu economía?

¡Tenemos una propuesta que puede ser una gran oportunidad para ti!

PERSONAS Y FAMILIAS CONSTRUYENDO JUNTAS UN ACTIVO PARA CONSOLIDAR SU ECONOMÍA Y ALCANZAR LA PROSPERIDAD FINANCIERA.

DESARROLLO EMPRESARIAL

Punto de Contacto:
+52 (998) 2291407
contacto@emprendeahora.mx

respecto a las cosas. Somos seres emocionales, tomamos decisiones en nuestro subconsciente, y tenemos una pizca de lógica.



A medida que usted desarrolle el carisma, va a comprender que la mayoría de su influencia ocurre a un nivel por debajo del pensamiento consciente. Cuando usted le pregunta a otros por qué piensan que una persona es carismática, va a recibir muchas respuestas estándar, pero la realidad es que ellos simplemente sienten el carisma. Este conocimiento le permitirá a usted influir en otros y hacer que adquieran el estado mental apropiado.

Las cinco categorías de los detonadores subconscientes son:

- Verbales: palabras, velocidad e inflexión
- No verbales: gestos, uso del espacio y movimiento
- El estado: las emociones, el ánimo y los sentimientos
- La apariencia: la ropa, los accesorios y la atracción
- Los detonantes que alejan: lo que hace que haya resistencia



EMPRENDE AHORA!

¿Tienes un plan B para tu economía?

¡Tenemos una propuesta que puede ser una gran oportunidad para ti!

PERSONAS Y FAMILIAS CONSTRUYENDO JUNTAS UN ACTIVO PARA CONSOLIDAR SU ECONOMÍA Y ALCANZAR LA PROSPERIDAD FINANCIERA.



Punto de Contacto:

+52 (998) 2291407

contacto@emprendeahora.mx

¿QUIÉNES SOMOS?

SOMOS FAMILIAS CONSTRUYENDO UN ACTIVO QUE CONSOLIDE SU ECONOMIA

Creemos que la prosperidad financiera, el fortalecimiento de las relaciones familiares y el desarrollo integral personal, está al alcance de tus manos, sin importar tus antecedentes educativos, tus habilidades y las experiencias adquiridas, cualquier persona con el coraje, la determinación y los deseos de alcanzar el éxito, puede construir un negocio rentable.

Estamos en búsqueda de personas y familias interesadas en mejorar su situación

"Si tienes un sueño, ¡atrévete a creer, atrévete a luchar, atrévete a hacerlo realidad!"

Rich DeVos,
Co-Fundador de Amway



económica, emocional - mental y/o Física.

Puedes elegir cuando trabajar, donde hacerlo y con quien. Se trata de una oportunidad de emprender. Si Usted está dispuesto a trabajar y a aprender, también pondrá tener el dinero y la clase de vida que desea.

¿IMAGINATE COMO SERÍA TU ESTILO DE VIDA, SI TIEMPO Y/O DINERO NO FUERAN UN INCONVENIENTE?

Toma el control de tu vida. Nosotros podemos orientarte.

SOMOS FAMILIAS CONSTRUYENDO UN ACTIVO QUE CONSOLIDE SU ECONOMIA