



GUIDANCE IN GIVING, INC.

Stewardship, Development & Campaign Consultants

COMUNIDAD CATÓLICA ST. KATERI TEKAKWITHA Estudio de Planificación de Campaña Capital

NOMBRE: _____

DIRECCIÓN: _____

CIUDAD: _____ ESTADO: _____ CODIGO POSTAL _____

OCUPACIÓN(ES): _____

E-MAIL: _____ TEL: _____

INTERVIEWER: _____ DATE: _____ TIME: _____

PREGUNTAS DE ENTREVISTA PERSONAL

1. **¿Cuánto tiempo tienes como miembro la parroquia?**

2. **¿En cuales ministerios, programas y / o actividades participa?**

3. **¿Le gustaría obtener información sobre alguna de nuestros ministerios?**

Sí _____ No _____

Indique sobre qué ministerios le gustaría obtener información:

4. **¿Qué nuevos ministerios le gustaría ver/participar en la parroquia?**

5. ¿Qué es lo que más disfruta de la parroquia?

6. ¿En su opinión, ¿dónde necesita mejorar la parroquia?

7. ¿Cuál debería ser el papel de nuestra parroquia en la comunidad en general?

8. ¿Cuál es tu opinión sobre los siguientes proyectos que se están considerando?

Construir una nueva iglesia parroquial: Costo estimado: \$???? millones

Positivo _____ Negativo _____ No estoy seguro/a _____

Ampliar el estacionamiento parroquial— Costo estimado: \$????

Positivo _____ Negativo _____ No estoy seguro/a _____

9. ¿Hay otros proyectos que usted sienta que deberían abordarse en la parroquia?

10. ¿Cree que los feligreses ofrecerán su tiempo, talento y tesoro en apoyo de una campaña de capital para financiar estos proyectos?

11. ¿Estaría dispuesto a ofrecer tu tiempo como voluntario para la campaña? Algunas oportunidades incluyen preparar los envíos por correo, preparación de los eventos, contactar a otros feligreses, y más.

Sí _____ No _____ No estoy seguro/a _____

12. ¿Estaría dispuesto a organizar un evento de campaña para feligreses en su hogar?

Sí _____ No _____ No estoy seguro/a _____

13. Si se le pregunta, ¿estaría dispuesto a donar sus talentos tomando una posición de liderazgo en la campaña?

Sí _____ No _____ No estoy seguro/a _____

14. En su opinión, ¿quiénes entre los feligreses serían buenos líderes en una campaña de capital?

15. Para tener éxito en la recaudación de los fondos necesarios para completar los proyectos propuestos, los regalos de liderazgo son esenciales. La fase de liderazgo de una campaña de capital buscaría compromisos de \$25,000, \$50,000, \$100,000 o más, pagaderas por un período de 3 años de feligreses, fundaciones, negocios locales, y posiblemente corporaciones. En su opinión, ¿hay personas y/o negocios en la parroquia capaces de dar en estos niveles?

Sí _____ No _____ No estoy seguro/a _____

16. ¿Podría ayudar a identificar a los feligreses, fundaciones, negocios locales o corporaciones que podrían dar en los siguientes niveles correspondientes?

\$15,000-\$25,000: _____

\$25,000-\$100,000: _____

Over \$100,000: _____

17. Aunque no estamos solicitando actualmente contribuciones a la campaña en esta etapa del proceso, determinar el potencial financiero de la comunidad parroquial es un componente importante del estudio. Una vez que los detalles del proyecto estén consolidados y la campaña comience formalmente, ¿podría su familia considerar una promesa de nivel "Liderazgo" de \$25,000 - \$50,000 o más, pagadero en un período de 3-4 años?

Sí _____ No _____ No estoy seguro/a _____

18. ¿Podría calcular la aproximada contribución de su familia a lo largo de 3 años?

Sí _____ No _____ No estoy seguro/a _____

19. Además de las contribuciones regulares a la colecta del ofertorio de fin de semana y al Fondo de Desarrollo Diocesano (DDF), ¿sería razonable asumir que el 30% o más de la parroquia podría contribuir a una campaña de capital en la parroquia?

Sí _____ No _____ No estoy seguro/a _____

20. **¿Es razonable pedirle a los feligreses de la parroquia que considere comprometerse con \$125 o más al mes, pagadero en 36 meses? (\$5,000)**

Sí _____ No _____ No estoy seguro/a _____

21. **¿Estaría interesado en apoyar financieramente la campaña con algo que no sea dinero en efectivo como transferir acciones?**

Sí _____ No _____ No estoy seguro/a _____

22. **¿Estaría interesado/a en realizar su compromiso mediante la donación de propiedades apreciadas?**

Sí _____ No _____ No estoy seguro/a _____

23. **¿Estaría interesado/a en hacer su donación comprometiéndose a una oportunidad de nombramiento conmemorativo?**

Sí _____ No _____ No estoy seguro/a _____

24. **Existen obstáculos en la comunidad parroquial que puedan crear obstáculos de los proyectos en esta encuesta?**

Sí _____ No _____ No estoy seguro/a _____

25. **¿Debería nuestra parroquia seguir adelante con una campaña de capital para abordar las necesidades en esta encuesta?**

Sí _____ No _____ No estoy seguro/a _____

26. **Si la campaña continúa, ¿apoyará al Padre Dennis y al liderazgo parroquial en la medida de sus posibilidades para garantizar el éxito de la campaña?**

Sí _____ No _____ No estoy seguro/a _____

27. **¿Existen otros temas o consejos que quisiera mencionar durante esta encuesta?**

INTERVIEWER'S MISC COMMENTS:
