

VIDEO

PRESENTATION

HAND-OUT

UNIVERSITIES

ACCELERATORS

ED-TECH

BUSINESS ANGELS

SOFTWARE

VENTURE CAPITAL

DEVELOPERS

PRIVATE EQUITY

CHAT-BOTS

SOCIAL NETWORKS

GLOBAL CORPORATE

DIGITAL AGENT

LITERARY AGENT

MENTOR

PUBLIC RELATIONS

MVP PROJECT



PARTNERSHIP OPPORTUNITIES



UNIVERSITIES



Universitat
Pompeu Fabra
Barcelona



Massachusetts
Institute of
Technology



STANFORD
UNIVERSITY



Technische
Universität
München



UNIVERSITAT POLITÈCNICA
DE CATALUNYA
BARCELONATECH



Berkeley
UNIVERSITY OF CALIFORNIA



UNIVERSITY

Destiny-Gram



POLITÉCNICA

MVP PROJECT

PARTNERSHIP OPPORTUNITIES

(Video Presentation Hand-Out)

ETH zürich



Imperial College
London



UNIVERSIDAD
DE MÁLAGA

| uma.es



Málaga
TechPark;
Parque Tecnológico
de Andalucía



esesa
Digital Business School Málaga

IMF
Smart Education

INVEST

INVESTORS

Y Combinator

techstars

techstars

ACCEL PARTNERS

SEQUOIA

First Round

WBAF WORLD BUSINESS ANGELS INVESTMENT FORUM

andreessen horowitz

aaban BUSINESS ANGELS NETWORK

AEBAN

greylock

KLEINER PERKINS

Suma Capital

500 STARTUPS

FOUNDERS FUND

FundersClub

AXON

M12 MICROSOFT'S VENTURE FUND

workday VENTURES

We are Village Global.

Index Ventures

passion capital

LocalGlobe

Balderton capital

ATOMICO

Draper Esprit

Episode1 INVESTING IN YOUR SUCCESS

Caixa Capital Risc

INNOEDUCA GRUPO DE INVESTIGACIÓN

BE BIC + EURONOVA, S.A.

ANDALUCÍA OPEN FUTURE La Farola

MÁLAGA BUSINESS ANGELS

WALTER VENTURES

KEIRETSU

FORUM

ANDALUCÍA - BARCELONA
COMUNITAT VALENCIANA Y MURCIA
EUSKADI - MADRID
Great Association with Quality Deal Flow

málaga valley

WAYNE CAPITAL PARTNERS

ENTREPRENEUR FIRST

MMC VENTURES

K Fund

OCTOPUS INVESTMENTS

SAMAIPATA

COFIDES Inversión y desarrollo

Unicaja

JME

Junta de Andalucía
Consejería de Universidad, Investigación e Innovación
Andalucía Empresa
Fundación Pública Andaluza

SeedRocket

SeedRocket

NAUTOCAPITAL

AAA

SEAYA VENTURES

BUENAVISTA Equity Partners

lean finance

BIGBAN INVESTORS CONGRESS

Imaginación
Esfuerzo
ÉXITO
minerva

wayra Telefónica

Sabadell BStartup

MLGA tech

MISK INNOVATION Accelerators

ASSOCIATION OF AMERICAN LITERARY AGENTS

G

in

OpenAI

ANTHROPIC

Claude Meta



DEVELOPERS



MADE BY MANY



XENONSTACK
A Stack Innovator



Unified
Infotech



Destiny-Gram MVP Project

Analysis for Potential Partners and Investors



Executive Summary

Destiny-Gram represents a groundbreaking AI-assisted hyper-personalized Personal Profiling Platform that enables university students to create detailed AI-assisted personal profiles and access ongoing hyper-personalized AI-chatbot mentoring for personal and career development. The platform integrates proprietary AI-profiling algorithms, AI-integrated assessment tools, and secure data synthesis methods to deliver a unique, personalized development experience.

This document provides a detailed analysis of the project, its current status, and future development plans for potential University Partners and Investors.

Project Overview

Destiny-Gram addresses a growing need for personalized development in an increasingly AI-driven education environment. The platform leverages cutting-edge AI technology to:

1. Create comprehensive personal profiles through proprietary assessment tools
2. Securely integrate this data with leading AI chatbots (like Claude, GPT, Co-Pilot)
3. Deliver hyper-personalized guidance tailored to individual characteristics, goals, and preferences
4. Maintain the highest standards of data privacy and security

Current Development Status

- **Conceptual Framework:** Fully developed through extensive literary foundations
- **Technical Design:** Proprietary algorithms and assessment methodology established
- **Prototype Development:** Initial programming complete with 900+ pages of code documentation
- **University Partnerships:** In early discussion with UPC Barcelona and UMA Malaga
- **Funding Stage:** Seeking initial partnerships and seed funding to implement MVP

Market Opportunity & Competitive Analysis

Target Market

- Primary: University students (18-30 years)
- Secondary: Young professionals and career transitioners
- Tertiary: Educational institutions and corporate training programs

Market Size

- Global EdTech market projected to reach \$404 billion by 2026
- AI in education estimated at \$20 billion by 2027
- Personal development market exceeding \$50 billion annually

Competitive Landscape Destiny-Gram occupies a unique position with no direct competitors offering the same integrated service. Related offerings include:

- Personality Assessment Tools (eg. 16Personalities, Big Five Personality Test)
- AI-Powered Coaching (eg. BetterUp, Wysa)
- Career Assessment Tools (eg. Pymetrics, IBM Watson Career Coach)
- Personal Development Apps (eg. Reflectly, Replika)
- Educational Platforms (eg. Century Tech)

Key Differentiation The integration of detailed personal profiles with AI chatbot mentoring creates a powerful synergy that no competitor currently matches. Our proprietary assessment methodology and data security framework provide significant barriers to entry.

Technical Architecture & Data Security

Destiny-Gram implements robust security measures to protect user data and ensure compliance with global privacy regulations:

Security Framework

- Bank-level encryption for all personal data
- GDPR and international privacy compliance
- User-controlled data sharing with granular permissions
- Regular security audits and penetration testing

Data Management

- Proprietary AI profiling algorithms
- Secure API connections to leading AI chatbots
- User-owned personal profiles
- Zero third-party data sharing without explicit consent

Key Technical Components

- React/Node.js-based web platform
- PostgreSQL database with encrypted data storage
- API integration with leading AI platforms
- Mobile-first responsive design

Educational Institution Partnership Model

Destiny-Gram seeks to establish a premier university as the academic cornerstone of the project, creating a "Centre of Excellence" for AI-assisted personal development. This partnership offers:

Research & Development Hub

- Dedicated research centre focusing on AI-assisted personal development
- PhD and postdoctoral research opportunities
- High-impact publications in educational technology and psychology
- Proprietary algorithm and methodology development

Educational Innovation

- Platform deployment with university students (pilot phase)
- Model for AI-assisted student support exportable globally
- Pioneer position in personalized AI-assisted student development
- Valuable data for student outcome improvement research

Commercial Opportunities

- Revenue sharing from global platform deployment
- Consulting opportunities for faculty
- Technology transfer and IP commercialization
- Training and certification programs

International Impact

- Global leadership position in EdTech innovation
- Partnerships with leading universities worldwide
- Attraction of international students and researchers
- Significant academic and media attention

Implementation Timeline & Phasing

Phase 1: Foundation & University Partnership (Months 1-6)

- Establish strategic partnership framework
- Form interdisciplinary working group
- Design and implement initial pilot program
- Secure seed funding for MVP development

Phase 2: Pilot & Validation (Months 7-12)

- Deploy platform with selected student cohorts
- Conduct comprehensive research studies
- Develop proprietary methodologies
- Create initial academic publications
- Prepare for Series A funding

Phase 3: Market Expansion (Months 13-24)

- Scale platform across multiple universities
- Launch commercial applications
- Develop additional features and integrations
- Expand team and infrastructure
- Establish strategic business partnerships

Phase 4: Global Scaling (Years 3-5)

- International expansion to key markets
- Advanced AI capability development
- Integration with enterprise systems
- Preparation for potential strategic acquisition

Financial Projections & Funding Requirements

Initial Funding

- €30,000 retainer for exclusive university partnership exploration
- €75,000-125,000 for MVP development and pilot program
- €200,000-375,000 for Series A funding to support scaling phase

Revenue Model

- University licensing: €12 per student subscription
- Corporate partnerships: Custom pricing based on volume
- Premium Progress Tracking features and services for individual users: €60 per year
- Data analytics and insights (anonymized and aggregated)

Projected Growth (pessimistic Base Case)

- Year 1: 100,000+ users, €1 million revenue
- Year 2: 225,000+ users, €2.7 million revenue
- Year 3: 337,500+ users, €4 million+ revenue
- 51% projected EBITDA margin by Year 3

Long-term Financial Strategy (potential Optimistic Scenario)

- Positive cash flow projected by end of Year 2
- Scalable business model with strong margins
- Optimistic revenue projections, €70 - 300 million by Year 3
- Multiple potential exit strategies including strategic acquisition by global partner

Addressing Key Concerns

Data Privacy & Security Destiny-Gram addresses privacy concerns through:

- User-owned profiles with granular permission controls
- Transparent data handling practices
- Robust security measures including encryption and regular audits
- Compliance with all relevant regulations including GDPR
- Regular ethical review board oversight

AI Limitations & Human Input The platform recognizes AI limitations through:

- Clear transparency about AI capabilities and limitations
- "Human Factor Alert" system identifying situations requiring human judgment
- Integration with human advisors and counsellors when needed
- Continuous refinement of AI systems with user feedback

Technical Implementation The project mitigates technical risks through:

- Phased development approach with regular review points
- Modular architecture allowing for component updates
- Multiple AI chatbot integration to prevent single-point dependency
- Open API design for future extensibility

Partnership Opportunities

For Universities:

- Pioneer position in AI-assisted education
- Research opportunities and publications
- Enhanced student development resources
- Revenue sharing from commercialization

For Investors:

- Early entry into rapidly growing AI/EdTech market
- Scalable business with strong IP protection
- Clear pathway to significant market penetration
- Multiple potential exit strategies

The Team & Leadership

Destiny-Gram is led by Greg Malpass, MBA, BSc. CEng, with extensive experience in business development and technology. The team is being expanded to include:

- Technical leadership (CTO & development team)
- Academic research partners
- AI and data science specialists
- Educational technology experts
- Business development professionals

The project seeks to build a diverse, complementary team combining technical expertise with educational experience and entrepreneurial vision.

Next Steps & Way Forward

1. For University Partners:

- Initial partnership discussions and framework development
- Joint pilot program design
- Research program establishment
- Co-development of proprietary methodologies

2. For Investors:

- Due diligence process facilitation
- Detailed business plan and financial model review
- MVP demonstration and development roadmap
- Structured investment proposal

3. For Both:

- Non-disclosure agreements
- Memorandums of understanding
- Joint development planning
- Clear timeline and milestone establishment

Contact Information

For more information or to discuss partnership opportunities, please contact:

Greg Malpass, MBA, BSc. CEng

Founder,

Destiny-Gram

Website: www.destiny-gram.com

E-Mail: destinyinvestors@btinternet.com

Proyecto MVP de Destiny-Gram

Análisis para Socios e Inversores Potenciales



Resumen Ejecutivo

DestinyGram representa una plataforma innovadora de perfilado personal hiperpersonalizado asistida por IA que permite a los estudiantes universitarios crear perfiles personales detallados asistidos por IA y acceder a una tutoría continua hiperpersonalizada mediante chatbots de IA para el desarrollo personal y profesional. La plataforma integra algoritmos propietarios de perfilado de IA, herramientas de evaluación integradas con IA y métodos seguros de síntesis de datos para ofrecer una experiencia de desarrollo personalizada única.

Este documento proporciona un análisis detallado del proyecto, su estado actual y los planes de desarrollo futuros para potenciales Socios Universitarios e Inversores.

Visión General del Proyecto

DestinyGram aborda una necesidad creciente de desarrollo personalizado en un entorno educativo cada vez más impulsado por la IA. La plataforma aprovecha tecnología de IA de vanguardia para:

1. Crear perfiles personales completos mediante herramientas de evaluación propietarias
2. Integrar de forma segura estos datos con chatbots de IA líderes (como Claude, GPT, Co-Pilot)
3. Ofrecer orientación hiperpersonalizada adaptada a las características, objetivos y preferencias individuales
4. Mantener los más altos estándares de privacidad y seguridad de datos

Estado Actual del Desarrollo

- **Marco Conceptual:** Completamente desarrollado a través de extensas bases literarias
- **Diseño Técnico:** Algoritmos propietarios y metodología de evaluación establecidos
- **Desarrollo de Prototipo:** Programación inicial completa con más de 900 páginas de documentación de código
- **Asociaciones Universitarias:** En discusión temprana con UPC Barcelona y UMA Málaga
- **Etapas de Financiación:** Buscando asociaciones iniciales y financiación semilla para implementar MVP

Oportunidad de Mercado y Análisis Competitivo

Mercado Objetivo

- Primario: Estudiantes universitarios (18-30 años)
- Secundario: Jóvenes profesionales y personas en transición profesional
- Terciario: Instituciones educativas y programas de formación corporativa

Tamaño del Mercado

- Mercado global de EdTech proyectado a alcanzar \$404 mil millones para 2026
- IA en educación estimada en \$20 mil millones para 2027
- Mercado de desarrollo personal que supera los \$50 mil millones anuales

Panorama Competitivo DestinyGram ocupa una posición única sin competidores directos que ofrezcan el mismo servicio integrado. Las ofertas relacionadas incluyen:

- Herramientas de Evaluación de Personalidad (16Personalities, Test de Personalidad Big Five)
- Coaching Potenciado por IA (BetterUp, Wysa)
- Herramientas de Evaluación Profesional (Pymetrics, IBM Watson Career Coach)
- Aplicaciones de Desarrollo Personal (Reflectly, Replika)
- Plataformas Educativas (Century Tech)

Diferenciación Clave La integración de perfiles personales detallados con tutoría de chatbot de IA crea una poderosa sinergia que ningún competidor ofrece actualmente. Nuestra metodología de evaluación propietaria y marco de seguridad de datos proporcionan barreras significativas de entrada.

Arquitectura Técnica y Seguridad de Datos

DestinyGram implementa medidas de seguridad robustas para proteger los datos de los usuarios y garantizar el cumplimiento de las normativas de privacidad globales:

Marco de Seguridad

- Encriptación de nivel bancario para todos los datos personales
- Cumplimiento con GDPR y normativas internacionales de privacidad
- Compartición de datos controlada por el usuario con permisos granulares
- Auditorías de seguridad regulares y pruebas de penetración

Gestión de Datos

- Algoritmos propietarios de perfilado de IA
- Conexiones API seguras con los principales chatbots de IA
- Perfiles personales propiedad del usuario
- Cero compartición de datos con terceros sin consentimiento explícito

Componentes Técnicos Clave

- Plataforma web basada en React/Node.js
- Base de datos PostgreSQL con almacenamiento de datos encriptado
- Integración API con plataformas líderes de IA
- Diseño responsivo mobile-first

Modelo de Asociación con Instituciones Educativas

DestinyGram busca establecer una universidad de primer nivel como la piedra angular académica del proyecto, creando un "Centro de Excelencia" para el desarrollo personal asistido por IA. Esta asociación ofrece:

Centro de Investigación y Desarrollo

- Centro de investigación dedicado enfocado en el desarrollo personal asistido por IA
- Oportunidades de investigación doctoral y postdoctoral
- Publicaciones de alto impacto en tecnología educativa y psicología
- Desarrollo de algoritmos y metodologías propietarias

Innovación Educativa

- Despliegue de la plataforma con estudiantes universitarios (fase piloto)
- Modelo para apoyo estudiantil asistido por IA exportable globalmente
- Posición pionera en desarrollo estudiantil personalizado asistido por IA
- Datos valiosos para investigación de mejora de resultados estudiantiles

Oportunidades Comerciales

- Participación en ingresos del despliegue global de la plataforma
- Oportunidades de consultoría para profesores
- Transferencia de tecnología y comercialización de PI
- Programas de formación y certificación

Impacto Internacional

- Posición de liderazgo global en innovación EdTech
- Asociaciones con universidades líderes a nivel mundial
- Atracción de estudiantes e investigadores internacionales
- Atención académica y mediática significativa

Cronograma de Implementación y Fases

Fase 1: Fundación y Asociación Universitaria (Meses 1-6)

- Establecer marco de asociación estratégica
- Formar grupo de trabajo interdisciplinario
- Diseñar e implementar programa piloto inicial
- Asegurar financiación semilla para desarrollo MVP

Fase 2: Piloto y Validación (Meses 7-12)

- Desplegar plataforma con cohortes estudiantiles seleccionadas
- Realizar estudios de investigación exhaustivos
- Desarrollar metodologías propietarias

- Crear publicaciones académicas iniciales
- Preparación para financiación Serie A

Fase 3: Expansión de Mercado (Meses 13-24)

- Escalar plataforma a múltiples universidades
- Lanzar aplicaciones comerciales
- Desarrollar características e integraciones adicionales
- Expandir equipo e infraestructura
- Establecer asociaciones estratégicas de negocio

Fase 4: Escalado Global (Años 3-5)

- Expansión internacional a mercados clave
- Desarrollo de capacidades avanzadas de IA
- Integración con sistemas empresariales
- Preparación para posible adquisición estratégica

Proyecciones Financieras y Requisitos de Financiación

Financiación Inicial

- €30,000 como retención para exploración exclusiva de asociación universitaria
- €75,000-125,000 para desarrollo MVP y programa piloto
- €200,000-375,000 para financiación Serie A para apoyar fase de escalado

Modelo de Ingresos

- Licenciamiento universitario: €12 por estudiante suscripción
- Asociaciones corporativas: Precios personalizados basados en volumen
- Características y servicios premium para usuarios individuales
- Análisis de datos e insights (anonimizados y agregados)

Crecimiento Projectado (pessimistic Base Case)

- Año 1: 100,000+ usuarios, €1 millón en ingresos
- Año 2: 225,000+ usuarios, €2.7 millones en ingresos
- Año 3: 337,500+ usuarios, €4+ millones en ingresos
- Margen EBITDA proyectado del 51% para el Año 3

Estrategia Financiera a Largo Plazo (Escenario Optimista Potencial)

1. Flujo de caja positivo proyectado para finales del Año 2
2. Modelo de negocio escalable con fuertes márgenes
3. Proyecciones optimistas de ingresos, €70 - 300 millones para el año 3
4. Múltiples estrategias de salida potenciales, incluida la adquisición estratégica por parte de un socio global

Abordando Preocupaciones Clave

Privacidad y Seguridad de Datos DestinyGram aborda las preocupaciones de privacidad mediante:

- Perfiles propiedad del usuario con controles de permisos granulares
- Prácticas transparentes de manejo de datos
- Medidas de seguridad robustas incluyendo encriptación y auditorías regulares
- Cumplimiento con todas las regulaciones relevantes incluyendo GDPR
- Supervisión regular por comité de revisión ética

Limitaciones de la IA y Aportación Humana La plataforma reconoce las limitaciones de la IA mediante:

- Transparencia clara sobre las capacidades y limitaciones de la IA
- Sistema de "Alerta de Factor Humano" que identifica situaciones que requieren juicio humano
- Integración con asesores y consejeros humanos cuando sea necesario
- Refinamiento continuo de sistemas de IA con retroalimentación del usuario

Implementación Técnica El proyecto mitiga riesgos técnicos mediante:

- Enfoque de desarrollo por fases con puntos de revisión regulares
- Arquitectura modular que permite actualizaciones de componentes
- Integración con múltiples chatbots de IA para prevenir dependencia de un solo punto
- Diseño API abierto para extensibilidad futura

Oportunidades de Asociación

Para Universidades:

- Posición pionera en educación asistida por IA
- Oportunidades de investigación y publicaciones
- Recursos mejorados de desarrollo estudiantil
- Participación en ingresos de comercialización

Para Inversores:

- Entrada temprana en el mercado de IA/EdTech de rápido crecimiento
- Negocio escalable con fuerte protección de PI
- Camino claro hacia penetración significativa de mercado
- Múltiples estrategias potenciales de salida

El Equipo y Liderazgo

Destiny-Gram está liderado por Greg Malpass, MBA, BSc. CEng, con amplia experiencia en desarrollo de negocios y tecnología. El equipo se está expandiendo para incluir:

- Liderazgo técnico (CTO y equipo de desarrollo)
- Socios de investigación académica
- Especialistas en IA y ciencia de datos
- Expertos en tecnología educativa
- Profesionales de desarrollo de Negocios

El proyecto busca construir un equipo diverso y complementario que combine experiencia técnica con experiencia educativa y visión empresarial.

Próximos Pasos y Camino Para Seguir

1. Para Socios Universitarios:

- Discusiones iniciales de asociación y desarrollo de marco
- Diseño conjunto de programa piloto
- Establecimiento de programa de investigación
- Co-desarrollo de metodologías propietarias

2. Para Inversores:

- Facilitación de proceso de diligencia debida
- Revisión detallada de plan de negocio y modelo financiero
- Demostración de MVP y hoja de ruta de desarrollo
- Propuesta estructurada de inversion

3. Para Ambos:

- Acuerdos de confidencialidad
- Memorandos de entendimiento
- Planificación de desarrollo conjunto
- Establecimiento claro de cronograma e hitos

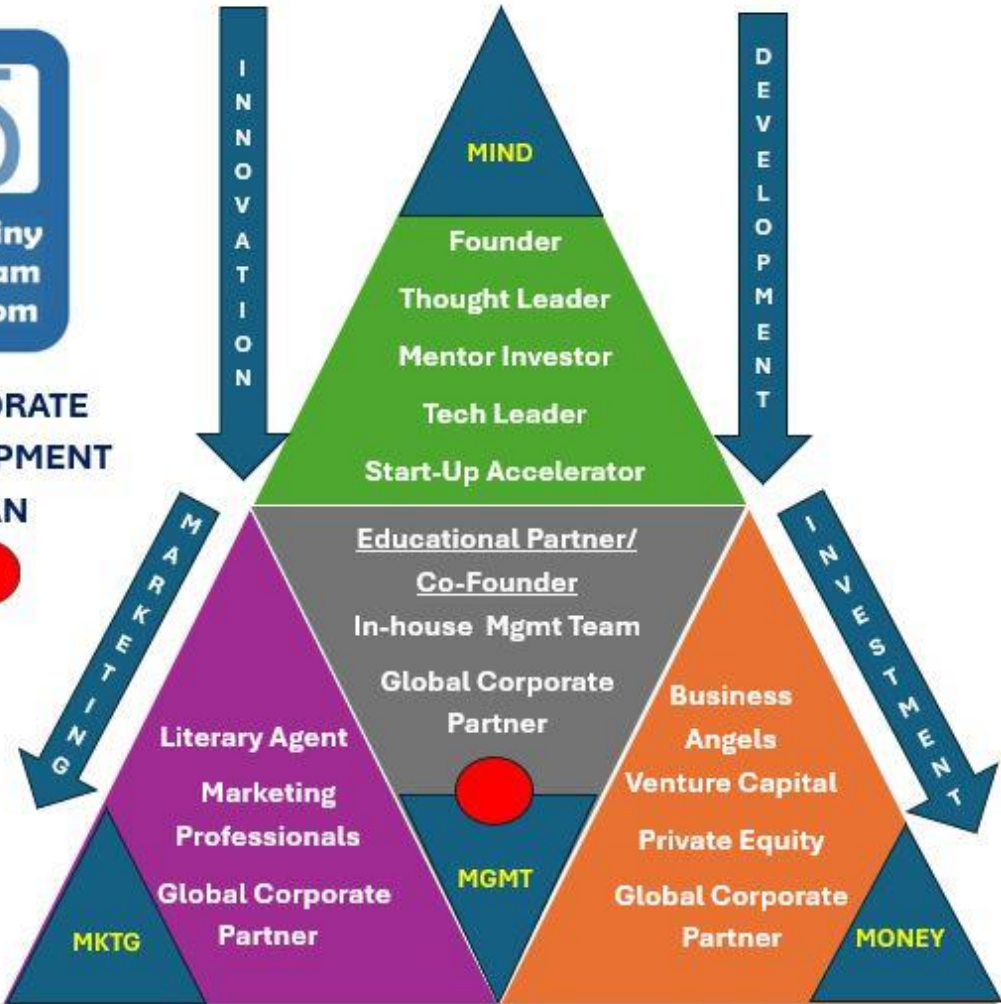
Información de Contacto

Para más información o para discutir oportunidades de asociación, por favor contacte a:

Greg Malpass, MBA, BSc. CEng
Fundador, Destiny-Gram
Sitio web: www.destiny-gram.com
E-Mail: destinyinvestors@btinternet.com



CORPORATE DEVELOPMENT PLAN



business partner
ONE-STOP MARKETING



business sale

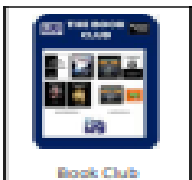
CORPORATE PARTNERSHIP NEGOTIATIONS



Greg Malpas
Author/Founder

- Destiny Books
- Website Handbook
- Interviews & Coaching
- Videos/ Filming
- Seminars & Events

Website Revenues,
Book & Media
Royalty Deals
£1,000,000 ps



Book Club

Co-Founders

Accelerators/
Investors

Literary/Mtg
Agents

Programmers/
Web
Designers

- (ADP Marketing & Media)
- Editing
 - Publishing
 - Promotion
 - Film Rights
 - Seminars/ Events



Book & Website
Publishing/ Promotion
& Business Launch
£200,000



- Seed Funding
- Development Support
- Networking/ Promotion (Pilot £100,000)



the big



Investor Memorandum

Website Design & Development
£175,000

- (Web Development)
- Web Programming
 - Web Design
 - Web Maintenance



RFP Website Developer Brief



UNIVERSITIES



UNIVERSITAT POLITÈCNICA DE CATALUNYA BARCELONATECH



Berkeley UNIVERSITY OF CALIFORNIA



Destiny-Gram



POLITÉCNICA

MVP PROJECT

PARTNERSHIP OPPORTUNITIES

(Video Presentation Hand-Out)



UNIVERSIDAD DE MÁLAGA

uma.es



Málaga TechPark; Parque Tecnológico de Andalucía



esesa IMF



Greg Malpass, MBA, BSc. CEng
Fundador, Destiny-Gram
Sitio web: www.destiny-gram.com
E-Mail: destinyinvestors@btinternet.com

